



Министерство
экономического
развития
Ростовской
области



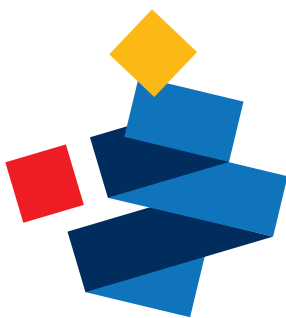
РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

ЭКСАР
РОСЭКСИМБАНК



**Центр поддержки экспорта
Ростовской области**

Инструменты поддержки компаний- экспортеров



Центр поддержки экспорта Ростовской области

3 об инструментах поддержки

комплексные услуги

- 4 Подготовка или экспертиза экспортного контракта
- 5 Поиск и подбор иностранного покупателя
- 6 Организация участия в международных бизнес-миссиях
- 7 Организация участия в международных выставках
- 8 Размещение на электронной торговой площадке

самостоятельные услуги

- 9 Сертификация
- 10 Логистика
- 11 Защита объектов интеллектуальной собственности
- 12 Маркетинговые исследования
- 13 Экспортная акселерация
- 14 Школа экспорта РЭЦ

Мы оказываем поддержку компаниям малого и среднего бизнеса по развитию экспортной деятельности.

Учредитель
АНО «Центр поддержки экспорта» — Министерство экономического развития Ростовской области.

Работа Центра включает:

- проведение тренингов, семинаров, вебинаров, биржи контактов
- организацию бизнес-миссий для экспортоориентированных субъектов малого и среднего предпринимательства.

Мы консолидируем усилия власти и бизнеса по созданию благоприятных экономических условий, способствующих увеличению числа компаний-экспортеров.

Деятельность Центра строится в соответствии с экспортной стратегией государства и задачами наращивания экспортного потенциала.

Комплексная услуга состоит из базовых и дополнительных

→ Базовые услуги

неотъемлемая часть комплексного продукта, обязательная к выполнению в соответствии с Приказом Министерства экономического развития Российской Федерации от 18.02.2021 № 77

→ Дополнительные услуги

применяются при объективной необходимости и возможности бюджетного финансирования

Механизм получения поддержки

- Определение потребностей компании и её экспортного потенциала
 - Заключение соглашения с Центром и определение перечня услуг
 - Организация предоставления услуг
 - Начало и расширение экспортной деятельности



Подготовка или экспертиза экспортного контракта

Базовая (обязательная) услуга

Содействие в подготовке проекта или правовой экспертизе экспортного контракта

Дополнительные услуги

Центр оплачивает все затраты

- Оформление таможенных документов
- Консультирование по вопросам налогообложения и соблюдения валютного регулирования и валютного контроля
- Содействие в проведении переговоров с иностранным покупателем в целях согласования условий по экспортному контракту (в т. ч. последовательный перевод переговоров)
- Содействие в определении условий и расчета логистики экспортной поставки





Поиск и подбор иностранного покупателя

Базовая (обязательная) услуга

Поиск и подбор иностранного покупателя

Дополнительные услуги

Центр оплачивает все затраты

- Подготовка и перевод презентационных и других материалов на иностранный язык
- Формирование коммерческого предложения
- Пересылка пробной продукции потенциальным иностранным покупателям
- Сопровождение переговорного процесса
- Формирование и перевод на иностранный язык презентационных и других материалов

Центр оплачивает до 80 % затрат, но не более 150 000 руб.

- Сайт на иностранном языке: создание или модернизация, продвижение в иностранных доменных зонах



Организация участия в международных бизнес-миссиях

Базовая (обязательная) услуга

- Формирование перечня иностранных покупателей в стране проведения бизнес-миссии

Дополнительные услуги

→ Центр оплачивает все затраты

- Подготовка и перевод презентационных материалов в электронном виде
- Подготовка сувенирной продукции (в т. ч. ручки, флеш-карты, карандаши)
- Техническое и лингвистическое сопровождение переговоров (в т. ч. последовательный перевод)
- Аренда площади для переговоров
- Определение периода проведения и достижение договоренностей о проведении встреч между СМСП и потенциальными иностранными покупателями
- Трансфер от места прибытия в иностранное государства до места проживания и проведения мероприятия и обратно
- Формирование или актуализация коммерческого предложения

→ Центр оплачивает до 80 % затрат, но не более 150 000 руб.

- Сайт на иностранном языке: создание или модернизация, продвижение в иностранных доменных зонах



Организация участия в международных выставках

Базовые (обязательные) услуги

- ↳ Подбор международной отраслевой выставки
- ↳ Аренда выставочной площади не менее 4 м² и оборудования для стенда, застройка, сопровождение стенда (в т. ч. дизайн-проект, изготовление, транспортировка, монтаж/демонтаж, оснащение стенда)

Дополнительные услуги

Центр оплачивает все затраты

- ↳ Подготовка и перевод презентационных материалов в электронном виде
- ↳ Подготовка сувенирной продукции (в т. ч. ручки, флеш-карты, карандаши)
- ↳ Оплата регистрационного сбора
- ↳ Формирование или актуализация коммерческого предложения
- ↳ Аренда площадей для деловых мероприятий
- ↳ Поиск и подбор иностранных покупателей из числа зарегистрированных на выставке посетителей
- ↳ Техническое и лингвистическое сопровождение переговоров (в т. ч. последовательный перевод)
- ↳ Трансфер от места прибытия в иностранное государство до места проживания и проведения мероприятия и обратно

Центр оплачивает до 80 % затрат, но не более 150 000 руб.

- ↳ Сайт на иностранном языке: создание или модернизация, продвижение в иностранных доменных зонах



Размещение на электронной торговой площадке

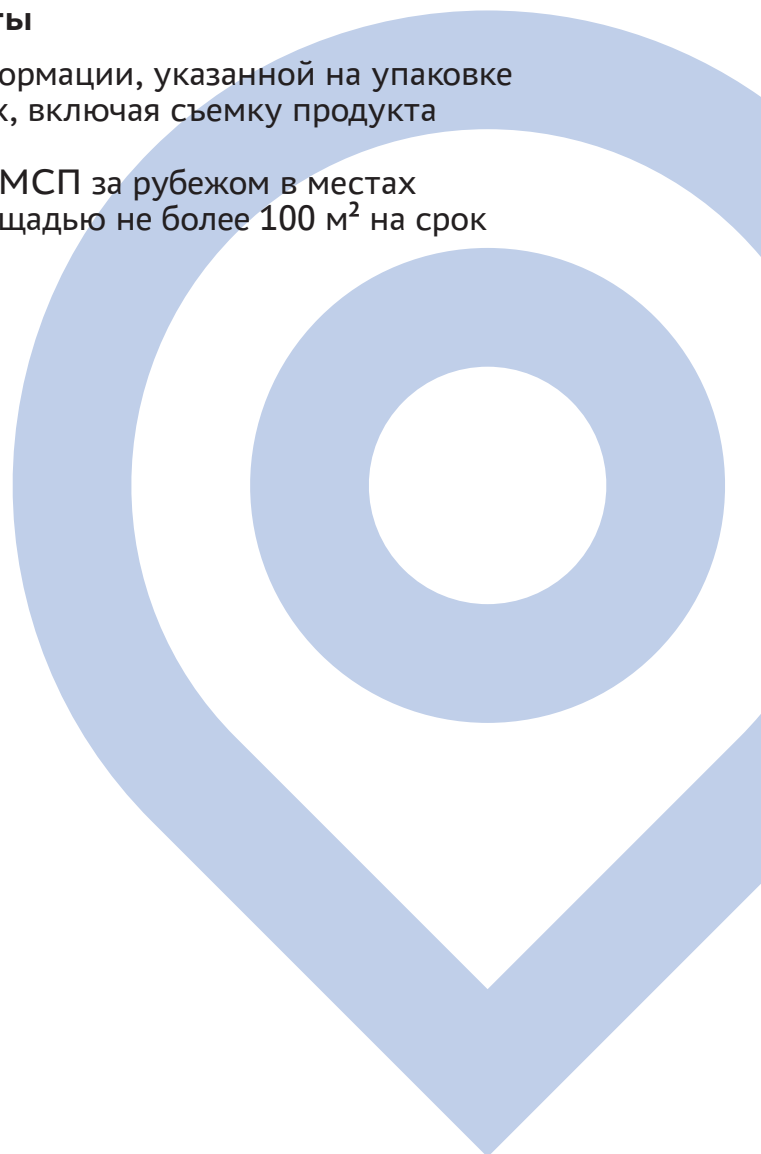
→ Базовые (обязательные) услуги

- Подбор электронной торговой площадки
- Регистрация и/или продвижение СМСП

→ Дополнительные услуги

→ Центр оплачивает все затраты

- Адаптация и перевод информации, указанной на упаковке товара, других материалах, включая съемку продукта
- Размещение продукции СМСП за рубежом в местах временного хранения площадью не более 100 м² на срок не более 6 месяцев





Софинансирование затрат на сертификацию

Центр оплачивает до 80 % затрат
(не более 1 миллиона рублей на 1 СМСП в год)

Ключевые условия

- Наличие у СМСП заключенного экспортного контракта, для выполнения которого требуется эта услуга
- СМСП не получал субсидии из федерального бюджета или бюджета субъекта Российской Федерации на возмещение затрат, касающихся данной услуги

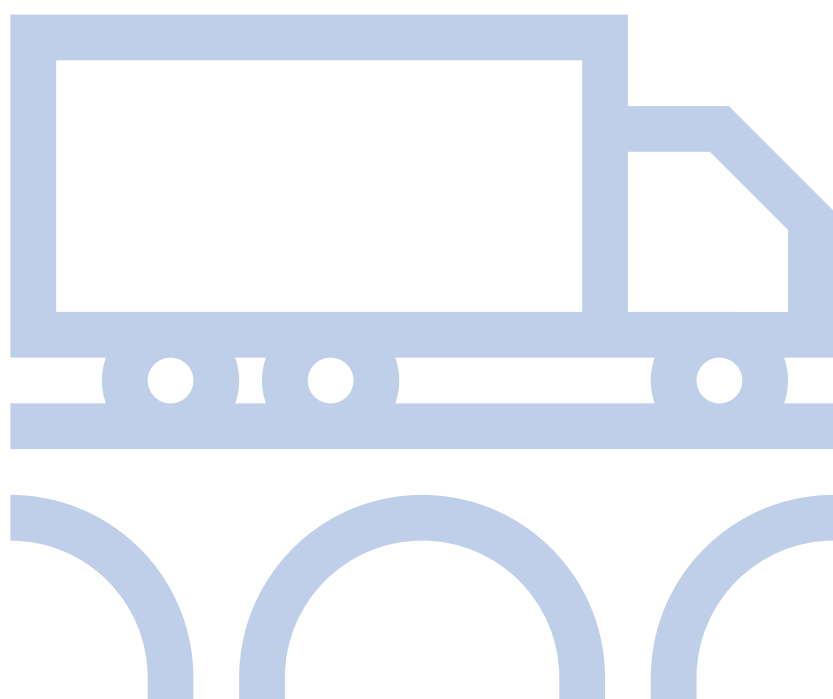


Софинансирование затрат на логистику по территории РФ

Центр оплачивает до 80 % затрат
(не более 500 тысяч рублей на 1 СМСП в год)

Ключевое условие

↳ Наличие у СМСП заключенного экспортного контракта, для выполнения которого требуется эта услуга





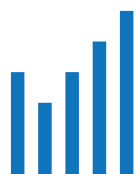
Защита объектов интеллектуальной собственности

(не более 1 миллиона рублей на 1 СМСП в год)

- Подготовка и подача международной заявки
Центр оплачивает 70 % затрат
- Государственные и международные пошлины
Центр оплачивает все затраты

Объекты интеллектуальной собственности

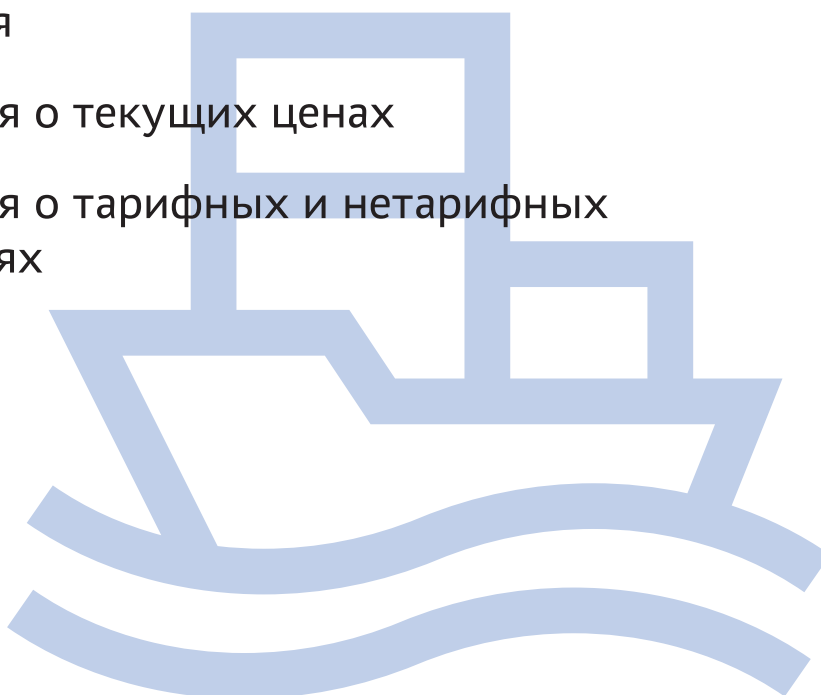
- Товарные знаки
- Патенты
- Промышленные образцы
и полезные модели



Маркетинговые исследования

Центр оплачивает до 80 % затрат
(не более 300 тысяч рублей на 1 СМСП в год)

- Объем целевого рынка
- Методология расчетов
- Прогнозы потребления в течении трех лет
- Сведения об импорте
- Оценка потенциальных потребителей
- Оценка покупательной способности потребителя
- Информация о текущих ценах
- Информация о тарифных и нетарифных ограничениях





Экспортная акселерация

→ Комплексная оценка экспортного потенциала компании

По результатам участник получает аналитическую справку, содержащую результаты диагностики, рекомендации по дальнейшим шагам для выхода на экспорт и мотивированный выбор рынка сбыта.

→ Подготовка персонала к экспорту

Этап включает в себя обучение, практические тренинги. По итогам прохождения этапа компании определяют способ выхода на иностранные рынки, формируют адаптированное уникальное торговое предложение.

→ Организация экспортного сопровождения в форме индивидуальных консультаций и трекингов с наставниками

Для каждого из участников будет разработана детальная дорожная карта по выходу на рынок выбранной страны.

→ Поиск и подбор иностранных покупателей

Основная цель — заключение экспортного контракта, освоение новых международных рынков.



Программа Школы экспорта РЭЦ направлена на поддержку экспортно ориентированных организаций в выходе на международный уровень торговли.

Программа состоит из обучающих семинаров по 11 аспектам экспорта

- ↳ Основы экспортной деятельности
- ↳ Документационное сопровождение экспорта
- ↳ Маркетинг как часть экспортного проекта
- ↳ Правовые аспекты экспорта
- ↳ Логистика для экспортеров
- ↳ Налоги в экспортной деятельности
- ↳ Финансовые инструменты экспорта
- ↳ Таможенное регулирование экспорта
- ↳ Возможности онлайн-экспорта
- ↳ Продукты Группы РЭЦ
- ↳ Эффективная деловая коммуникация для экспортеров

Семинары проходят в формате тренингов. Участникам предлагается прослушать лекции по теории ВЭД, решить тематические кейсы и выполнить практические задания.

Автономная некоммерческая организация
«Центр координации поддержки
экспортоориентированных субъектов
малого и среднего предпринимательства»



export161.com

+7 (863) 201-82-40
info@export161.com
г. Ростов-на-Дону
пр. Кировский, 40А
оф. 501-505

